

# プロスポーツ経営者の皆様

計画達成のために「今」何をすべきかわかる  
月額制のサポートツールのご案内です

## スポーツ経営に特化した 管理会計はじめませんか？

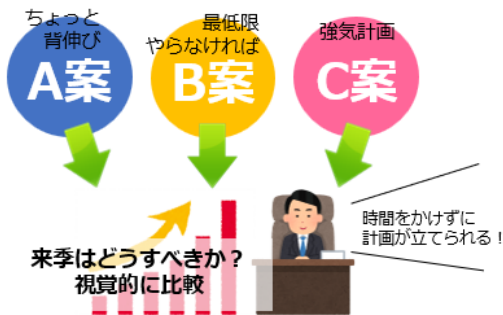
### お試し3カ月間無料

月額料金のサブスク方式なので安価にご導入可能です

例えばこんなことがスピーディーになります

#### 次年度計画作成

トップの指示から前年実績を基に作成  
※トップダウン方式を採用した場合



#### 先々の予測値をシミュレート

科目	確度 受注済	確度 A以上	確度 全て
売上高	349,129	483,609	518,864
収入広告	298,229	310,521	382,781
シーズン広告	230,180	285,390	320,228
ユニフォーム_胸正面	40,000	40,000	40,000
ユニフォーム_背A	38,000	38,000	42,000
ユニフォーム_背B	21,000	20,000	23,500
ユニフォーム_袖			1,000
ユニフォーム_パンツ			80

〇〇事業部の年間  
見通しは予定通りだな

#### 実績と計画の乖離監視

実績対比			
今期実績 (7月まで)	前期実績 (7月まで)	前期実績比	計画比
D	E	D-E	D-C
24,117	13,250	10,867	▲ 13,104
14,932	6,734	8,198	▲ 794
9,185	6,515	2,670	▲ 12,309
8,172	9,083	▲ 911	▲ 5,054
1,011			▲ 5

〇△事業部の7月までの  
実績は計画と乖離があるな

#### 事業部別の収支管理

科目区分	合計金額	スポンサー事業部	チケット事業部
今期計画 (通期)			
売上高	824,584	445,996	93,407
売上原価	456,286	186,143	76,708
売上総利益	368,297	259,853	16,698
販管費	337,810	160,572	62,383
営業利益	30,487	99,281	▲ 45,685

△△事業部の売上を  
広告入れて延ばさなければ

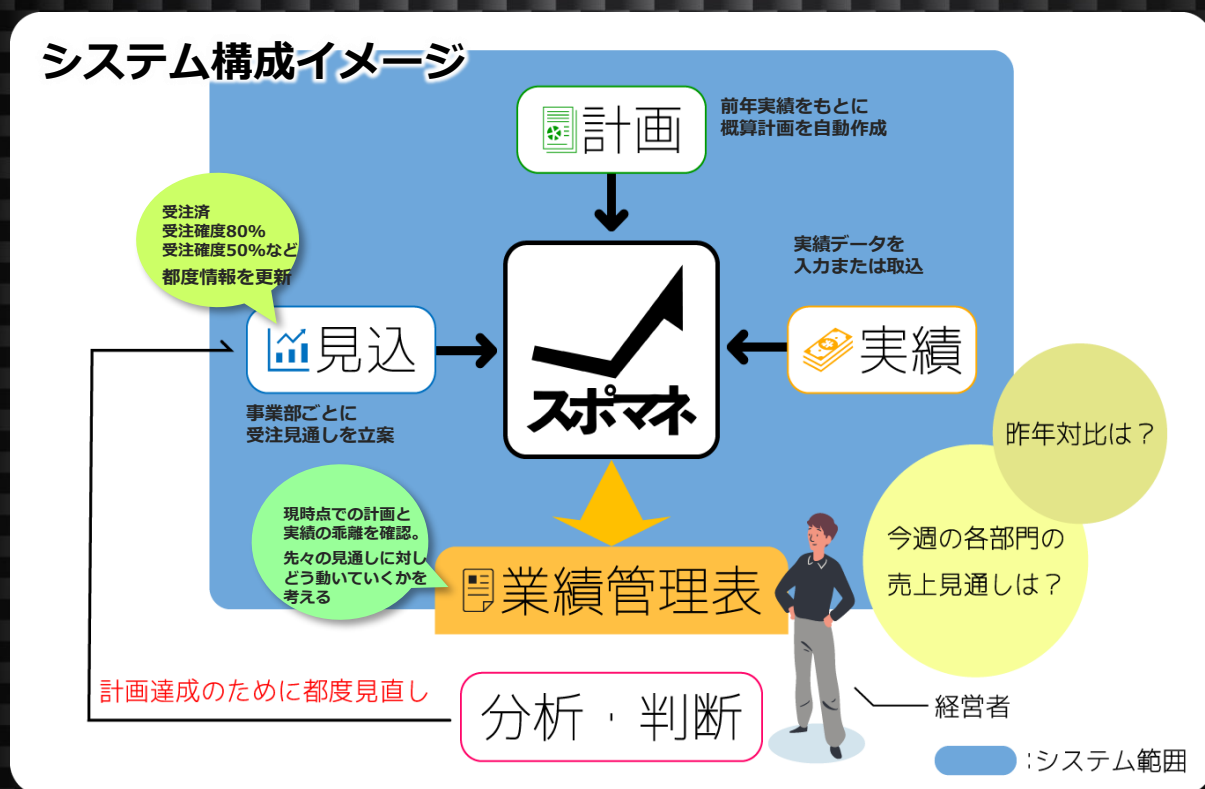


つまり本システムはスポーツ業界における次の業務を効率化するための仕組みです。

1. 年間運営計画の素早い策定
2. 業績の見通し（見込み）登録
3. 予実分析による確認・指導

スポマネはB-League 茨城ロボッツ様の現場の声から生まれた「スポーツ経営に特化した管理会計ツール」です

**必ずや経営者様のお力になります！**  
**まずはお気軽にお問い合わせください**



資料請求・お問い合わせはこちらから



株式会社 日本SI研究所

**JSIR**

株式会社日本SI研究所  
営業企画部 潤間（ウルマ）

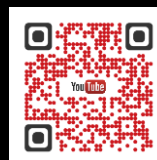
〒103-0013 東京都墨田区錦糸3-2-1 アルカイースト17F

URL: <https://prosportsmng.com/>

お問い合わせMail: [info-spomane@jsirc.co.jp](mailto:info-spomane@jsirc.co.jp)



HP



イメージ動画



デモ動画